

طلب مسؤول معارض (العمل وقت كامل 1 بالقاهرة) بمشروع معالجة الدوافع الاقتصادية للهجرة غير الشرعية

وصف المشروع :

مشروع "معالجة الدوافع الاقتصادية للهجرة غير الشرعية" الذي ينفذه المجلس القومي للمرأة بالشراكة مع الاتحاد الأوروبي هو مشروع يستهدف المرأة التي تعول أسرتها وتبحث عن فرص لزيادة دخلها ودخل أسرتها، وذلك لحماية الأسر والشباب الباحثين عن فرص عمل من أخطار الهجرة غير الشرعية عدد من المحافظات المعروفة كونها مصدرة للهجرة غير الشرعية.

ويهدف المشروع إلى العمل على توفير بديل للهجرة غير الشرعية من خلال التشجيع على تنمية المشاريع وإيجاد فرص عمل للمرأة والشباب بمحافظات البحيرة والغربية في الدلتا، الأقصر والمنيا في صعيد مصر على وجه التحديد.

سيتم من خلال المشروع تنفيذ برامج متكاملة حول التدريب المهني وريادة الأعمال وكذا إنشاء حاضنات أعمال/وحدات إنتاجية وكذا وحدات خدمات تنمية الأعمال في كل محافظة من أجل تعزيز الاستدامة ومواصلة أنشطة المشروع بعد انتهائه. بالإضافة إلى بناء روابط وشراكات مع القطاع الخاص والشركات للعمل على تلبية احتياجاتهم من الموارد البشرية المؤهلة، علاوة على ذلك فإن المشروع سيعمل على دعم الشركات الناشئة وأصحاب المشروعات المتناهية الصغر والصغيرة والمتوسطة القائمة من خلال تقديم حزمة من الخدمات المختلفة عبر فروع المجلس القومي للمرأة وخدمات تنمية الأعمال وحاضنات الأعمال/الوحدات الإنتاجية بالمحافظات، وذلك على مدار فترة المشروع والتي بدأت منذ يونيو 2021 وتنتهي يونيو 2025.

ولأهمية عنصر رفع الوعي، سيتم تنفيذ أنشطة توعوية لتسليط الضوء على المخاطر المرتبطة بالهجرة غير الشرعية، بناءً على الجهود السابقة حملات المشروع من حملات التوعية الناجحة التي يقوم بها المجلس القومي للمرأة كحملات "التاء المربوطة" و"طرق الأبواب".

الوصف :

يعمل مسؤول معارض ، بالأشراف والتوجيه من الإدارة العامة لتنمية مهارات المرأة في المجلس القومي للمرأة، في وضع آليات التسويق لمنتجات المتدربين والمتدربات المستهدفين من قبل المشروع ووضع خطة مبيعات لمساعدة المرأة والشباب فيما يخص هدف المشروع. حيث يقوم بتطوير أدوات التسويق والمبيعات. بالإضافة إلى تقديم تقارير بالنتائج والتحليلات ومقترحات لتعزيز دور المرأة في سوق العمل من خلال الأنشطة والبرامج المنفذة.

المسؤوليات المطلوبة:

- البحث عن قنوات تسويقية لعرض منتجات المتدربات والمتدربين
- مسؤول عن الترتيبات اللوجستية للمشاركة في المعارض المحلية / الدولية.
- التواجد في المعارض مع المتدربين والمتدربات طوال مدة انعقاد المعرض.
- الحفاظ على سجل دقيق ومفصل لجميع المبيعات من المعارض التي تم المشاركة بها.
- جرد ومتابعة المنتجات المتوفرة والمنتجات التي تم بيعها.
- القدرة على السفر وسهولة التنقل بين الأربع محافظات المستهدفة (الأقصر والمنيا في صعيد مصر والبحيرة والغربية في الدلتا) لتشغيل المعرض المتنقل.
- تقديم تقارير دورية للمعارض التي تم المشاركة بها.
- المتابعة مع المتدربين والمتدربات المشاركين في المعارض المحلية / الدولية
- التأكد من نشر هوية وتصميم المشروع من خلال المشاركة في المعارض المحلية / الدولية وتسويق المنتجات.

- المتابعة المستمرة مع المدربين والمنسقين الميدانيين لترشيح أسماء متدرين ومتدربات للمشاركة في المعارض المحلية / الدولية.
- المتابعة مع المتدرين والمتدربات المشاركين في المعارض المحلية / الدولية لمساعدتهم في عرض منتجاتهم في ايه احدث تقام في المحافظة.
- المساهمة في تطوير وتنفيذ استراتيجية التسويق وتحديد المشترين ، بناء على معرفة الطاقة الإنتاجية وصياغة وتوجيه وتنسيق جميع الأنشطة والسياسات التسويقية ، بما في ذلك الأنشطة الترويجية ، وبيع المنتجات في المعارض المحددة لمشاركة السيدات خلال فترة المشروع.
- المساهمة في تطوير الأنشطة الترويجية المختلفة الخاصة بمشاركة المتدرين والمتدربات في المعارض المحلية / الدولية
- فحص الجودة لمنتجات التاء المربوطة.
- المتابعه المستمره مع المشاركين والمشاركات في المعارض بالتنسيق مع مسؤول شبكه رائدات الاعمال بالمشروع.
- ما يكلف به من أعمال أخرى.

الخبرة المطلوبة :

- سابقة أعمال بالانخراط في معارض محلية / دولية.
- ذو معرفة قوية بتقنيات التسويق والمبيعات.
- يفضل وجود دراية باحتياجات السوق وعلى معرفة باحتياجات السوق في الخمس محافظات المستهدفة من قبل المشروع (القاهرة – المنيا والأقصر في صعيد مصر – البحيرة والغربية في الدلتا)
- إجادة البرمجيات وبرامج الحاسب الآلي.
- لإعلان والتسويق عبر الإنترنت والعلاقات العامة.
- التنظيم والقدرة على توزيع المهام وترتيب الوقت.
- اجادة مهارات التحفيز والتعاون مع فريق العمل.
- القدرة على التواصل مع الشخصيات المختلفة.
- مهارات جيدة في التواصل والكتابة.
- مهارات حسابية .
- القدرة على القيام بالعديد من الأعمال .

الخبرات المطلوبة:

التعليم :

- درجة البكالوريوس في المبيعات، أو التسويق، أو إدارة الأعمال أو أي مجال ذي صلة

اللغات:

- الإجادة التامة للغتين العربية والانجليزية تحدثا وكتابة.

سنوات الخبرة:

- حد أقصى 3 سنوات خبرة

للتقديم برجاء ارسال :

السيرة الذاتية والاوراق الداعمة لها على الايميل التالي Wbdc.ncw@gmail.com مع كتابة اسم " مسؤول مبيعات " المراد التقدم لها في خانة "الموضوع".